

兴隆咖啡产业集群的创想

一是创建兴隆国际罗布斯塔咖啡交易平台。在顺应海南自贸港政策优势、海南区位优势 and 融入“一带一路”建设的发展优势下,笔者认为,创建一个特色化、专业化的兴隆国际“罗布斯塔咖啡及相关大宗商品”交易平台是重中之重。可建立一个为国内外咖啡采购商和供应商提供包括展示交易、仓储物流、质量检测、市场营销、金融服务、信息交流、人才招聘在内的综合服务,并将海关、工商、税务、质检等原本分散的政务环节集中起来,帮助企业降低生产采购和物流成本,提高采购效率和企业利润。

我国是越南最大的出口市场,也是越南咖啡的第十二大进口市场。越南咖啡出口量居世界第二,其中罗布斯塔咖啡居全球榜首。2018年,越南咖啡出口量达188万吨,价值35亿美元。2020年1-9月,我国咖啡进口主要来自越南、马来西亚和巴西,占比分别为33.10%、19.97%和7.77%。上述三国的罗布斯塔咖啡贸易占世界咖啡贸易量的绝大比重。

越南南部气候湿热,适合种植中粒种咖啡,北部适于种植小粒种咖啡。海南东方市距越南约138.5海里,折合约257公里,海南与越南都是适宜种植罗布斯塔的区域。当前,边境贸易保持着迅猛增长的势头,但贸易数额较小、边境手续繁杂、管理制度不完善、秩序混乱等影响着中越边境贸易的发展。

因此,海南应在“一带一路”

“海上丝绸之路”,以及自贸港建设的新发展格局下作出新尝试,抢占桥头堡,加快完善兴隆国际“罗布斯塔咖啡”交易平台建设。从上游供应端、国内进口端、物流通道建设、仓储中心、加工中心等多方面着手,大力推广东南亚“原产地直供”咖啡豆。创建海南与邻邦越南咖啡产业链终端建设,打造产业链终端集群及龙头企业,巩固和丰富兴隆咖啡风情小镇。打造“东南亚咖啡集市”。目前,我省持牌的机构有:海南国际热带农产品交易中心、海南大宗商品交易中心、海南国际商品交易中心。建议鼓励持牌机构在省委、省政府的领导下大胆“走出去”,寻找并引进大宗商品贸易、互联网金融及智能IT系统等行业专家型战略合作伙伴,助力兴隆国际“罗布斯塔咖啡”交易平台早日落成。

兴隆国际“罗布斯塔咖啡”交易平台,有利于推动东南亚咖啡产品市场端落地海南;建立跨界联盟,海南自贸港提供东南亚咖啡产业链落地的“全方位”政策支持,在海南搞好“前店后厂”模式,可享受关税和增值税的双重减免。如进口越南、印尼等东南亚未焙炒咖啡,可以减免8%的关税;而进口已焙炒咖啡,可以减免15%的关税。咖啡加工好后,进入免税城销售还可减免13%的进口增值税,可大幅度降低企业成本。兴隆国际“罗布斯塔咖啡”交易平台的创建将大大推动“百亿产值兴隆咖啡产业集群”的建立。

二是创建兴隆咖啡产业集群。兴隆咖啡产业集群指在万宁兴隆

镇太阳河两岸区域,引进国内外的咖啡企业、咖啡豆供应商、咖啡用具设备、服务供应商、金融机构、咖啡相关产业厂商等,组成百亿产值咖啡产业群体。兴隆咖啡产业集群超越了一般产业范围,形成的是兴隆这个特定地理范围内多个产业相互融合、众多类型机构相互联结的共生体,构成经济特色特别鲜明的区域优势,实现综合产值百亿元的创想。

笔者认为,兴隆咖啡产业集群应坚持以科技创新为抓手,以兴隆咖啡历史文化为铺垫,落地一个永久性的罗布斯塔咖啡国际论坛、建立一个罗布斯塔咖啡交易平台、成立一个国家咖啡公园、兴建一个兴隆咖啡博物馆、拍摄一部关于海南咖啡题材的电影、创作一首海南咖啡的歌。在此基础上创建“八厂一院两街”,即:兴隆咖啡初级标准化加工厂、兴隆大型咖啡豆烘焙厂、兴隆咖啡冻干厂、兴隆速溶咖啡厂、兴隆咖啡茶叶休闲食品厂、海南茶叶精深加工综合厂、海南天然食用香料植物萃取厂、海南沉香精深加工厂,兴隆咖啡与香料研究院(涵盖三大饮料种子繁育种植到集中统一初级加工,并设立国家咖啡品质检测中心和天然食用香料研究中心),咖啡豆及咖啡相关配套商品商旅风情街、海南香岛一条街。再设立一个专门为兴隆咖啡产业集群服务的“招商事务所”,吸引外部直接投资,同时有利于集群内部的企业进行国内外资本市场融资。☐